

# Persbericht

27 september 2016

## **De Breed & Partners neemt meerderheidsbelang in financieringsplatform Investormatch**

*Subsidiedienstverlening en alternatieve financiering*

**Het subsidieadvieskantoor De Breed & Partners heeft een meerderheidsbelang genomen in Investormatch, dat MKB ondernemers middels crowdfunding én een investeerdersnetwerk van financiering voorziet. Met deze strategische overname is De Breed & Partners nog beter in staat om haar belofte "financiering van innovatie" na te komen.**

### **Stapelfinanciering**

Ondernemers worden creatiever in het aantrekken van financiering voor hun ambitie. Zij maken steeds vaker gebruik van een mix van beschikbare financieringsmiddelen. Gezamenlijk bieden DB&P en Investormatch nu een volledig palet voor de financiering van innovatie bestaande uit technologie-subsidies, fiscale voordelen, crowdfunding, kredieten én participaties. Dit betekent voor haar innovatieve klanten een one-stop-shop voor financiering. "Samen met Investormatch bieden wij MKB-Nederland nu eenvoudiger toegang tot kapitaal en subsidies", aldus Arno van Klinken, directeur bij DB&P.

### **Crowdfunding en investeerders**

Met deze overname versterkt DB&P haar dienstverlening voor innovatief Nederland en kan Investormatch verder groeien tot één van de koplopers in alternatieve financiering. Dit zal in deze groeiende markt gebeuren met de huidige producten, maar ook met nieuwe innovatieve crowdfundingproducten die het komende jaar gelanceerd worden. De kracht van Investormatch is dat zij naast de "crowd" ook een groep van 1000 premium investeerders (business angels en investeringsfondsen) aan zich gebonden heeft. "Wij verwachten eind 2017 meer dan €2,5 miljoen per maand aan financiering te verstrekken en het aantal bedrijven dat wij voorzien van financiering te verdubbelen", aldus Peter van Meersbergen, partner bij Investormatch.

### **Onafhankelijkheid**

Het team, de directie en het kredietbeleid van Investormatch blijft ongewijzigd, maar het netwerk van beide partijen wordt door deze strategische overname aanzienlijk vergroot.

### **Noot voor de redactie**

*Contactpersoon De Breed & Partners*

Arno van Klinken

E: klinken@debreed.nl

T: 076 565 43 21

*Over De Breed & Partners*

De Breed & Partners adviseert en ondersteunt ICT en technische bedrijven bij het aanvragen en optimaliseren van technologie-subsidies en het behalen van fiscaal voordeel (loon- en inkomstenbelasting) voor innovatie. Zij heeft kantoren in Breda, Amsterdam, Eindhoven en Groningen.

*Contactpersoon Investormatch*

Peter van Meersbergen

E: [vanmeersbergen@investormatch.nl](mailto:vanmeersbergen@investormatch.nl)

T: 020 303 12 41

*Over Investormatch*

Investormatch biedt toegang tot ondernemend financieren, onder andere met het grootste investeerdersnetwerk van Nederland en een crowdfundingplatform, en koppelt investeerders aan ondernemers.

---